



Drawing the proposed model in Ayatollah Khamenei's epistemological geometry

Saeed Ghorbani Tazehkandi* 

Associate Professor , Institute of Humanities and Cultural Studies , Tehran, Iran.

Extended Abstract

1. Introduction

The issue of negotiations with the United States and the issues surrounding it in these turbulent days of the Islamic Republic of Iran is a hotly debated topic among experts, specialists, and elites. Each spectrum has depicted negotiation and its limits from its own perspective. However, what can be deduced from a study of history is that the most comprehensive and complete perspective related to the negotiation debate belongs to Ayatollah Khamenei. In the discussion of negotiations, various national aspects, Iranian and Islamic identity, the dignity of the people, and red lines are considered, and then they declare their opinion. In a way, their response regarding the topic of negotiations is not a response arising from factional demands or the fulfillment of short-term needs, but rather they have a long-term view of negotiations and consider all aspects of the work. In other words, when discussing negotiations, Ayatollah Khamenei pays special attention to the three main categories defined in the constitution, which

* Corresponding Author: s.ghorbani@ihcs.ac.ir

How to Cite: xxxxxxxx

include wisdom, honor, and expediency, and has defined the desired negotiation from these three categories. Using the content analysis method, the main question is: What are the principles and foundations of negotiation and its prohibitions in Ayatollah Khamenei's epistemological geometry? and Sub-questions: What are the principles and foundations of negotiation in Ayatollah Khamenei's epistemological geometry? What are the prohibitions of negotiating with the dominant system in Ayatollah Khamenei's view? What are the effects of negotiating with the dominant system in Ayatollah Khamenei's view?

2. Literature Review

No coherent and systematic research has been conducted on the topic of negotiation in the thought of Ayatollah Khamenei, and only a limited number of articles have been conducted in this field with a descriptive approach, including:

-Wadi and Rasouli (2019) in their article "Analysis of the Leader's Viewpoint in Relations with the United States in 1989-1995" examine this article, which states that the United States is seeking an unconditional agreement with Iran to impose its demands and surrender methods on Iran, which both banks have a relationship that opposes and works that are currently being done in universities.

- Shamsini Ghiyathvand and Nasiri (2015) "The Supreme Leader's Approach to the Foreign Policy of the Islamic Republic of Iran" have considered the principles and requirements of heroic flexibility in dealing with and negotiating with the hegemonic regime using a descriptive-analytical method, but the discussions surrounding negotiation, including the principles, prohibitions, and effects of negotiation in Ayatollah Khamenei's epistemological geometry, have not been examined.

Research Innovation: In the present study, an attempt is made to discover, extract, and analyze various topics regarding negotiation, including the characteristics of the hegemonic system in the

نام خانوادگی نویسنده اول و دوم (بیش از دو نویسنده نام خانوادگی نویسنده اول و همکاران | 3

negotiation process and red lines, principles, foundations, and results of negotiation with the hegemonic system, using the method of content analysis from the statements of Ayatollah Khamenei.

3. Methodology

Here, the qualitative method of content analysis is used, which is a method for identifying, analyzing, and reporting patterns in qualitative data. This method organizes and describes the data in detail and interprets various aspects of the research topic, which are explained based on three approaches: text, basic, and overarching themes of the negotiation topic and the issues surrounding it in Ayatollah Khamenei's epistemological geometry.

4. Findings

The research findings in the section on the foundations and principles of negotiation include a realistic view of issues, a comprehensive view, the progress of nations, the application of rationality, and attention to the foundations and principles of the Quran. in the section on prohibitions of negotiation include weakness and despair, giving up on achievements, retreat, lack of self-esteem and weakness, etc. The negative effects of negotiating with the dominant system include paralyzing the economy, not solving problems through negotiation, nations not achieving their goals, not paying attention to the issues of Muslims, negotiation being a tool for hostility, not improving the situation, futile and futile work, and the like.

5. Discussion and Conclusion

The subject of negotiation, discovery, extraction, analysis, and examination of its aspects can clarify the basis for decision-making in confrontation with the hegemonic system and the lines and effects of negotiation with it. A system that, through hard and soft methods, seeks to pave the way for Iran's destruction and backwardness in order to prevent it from being a model for other societies. And it prevents the export of the values and spirituality hidden in the heart of the

Islamic Republic. Therefore, it is necessary to examine the principles and lines of negotiation and its prohibitions before negotiating so that the Islamic system

is not caught unawares in the trap of the system of domination. The result of the research is that, based on the intellectual foundations of Ayatollah Khamenei, the enemy seeks to win in negotiations and impose illegitimate demands, seeking maximum concessions and giving minimal concessions.

Keywords: Keywords: Ayatollah Khamenei, desirable negotiation, principles, prohibitions, enemy, system of domination.

نام خانوادگی نویسنده اول و دوم (بیش از دو نویسنده نام خانوادگی نویسنده اول و همکاران | 5

ترسیم مدل مذاکره مطلوب در هندسه معرفتی آیت‌الله خامنه‌ای

سعید قربانی تازه کندی * ID	سعید قربانی تازه کندی، استادیار پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی، تهران، ایران.
----------------------------	--

چکیده مبسوط

1. مقدمه

موضوع مذاکره با آمریکا و مسائل پیرامون آن در این روزهای پرتلاطم جمهوری اسلامی ایران، از بحث‌های داغ و مطرح بین صاحب‌نظران، متخصصان و نخبگان است. هر طیفی بنا به زاویه‌ی دید خود، مذاکره و حد و حدود آن را به تصویر کشیده است. لکن آنچه از بررسی تاریخ برداشت می‌شود، جامع‌ترین و کامل‌ترین دیدگاه مرتبط با بحث مذاکره به آیت‌الله خامنه‌ای اختصاص داشته است. ایشان در رابطه با بحث مذاکره، جوانب مختلف ملی، هویت ایرانی و اسلامی و کرامت مردم و خطوط قرمز را در نظر می‌گیرند و سپس اعلام عقیده می‌کنند و به‌نوعی پاسخ ایشان در رابطه با مقوله مذاکره، پاسخ برخواسته از خواسته‌های جناحی و یا برآورده شدن نیازهای کوتاه‌مدت نیست، بلکه ایشان در قبال مذاکره نگاه بلندمدت داشته و تمامی جوانب کار را در نظر می‌گیرند. به عبارتی، آیت‌الله خامنه‌ای در بحث مذاکره به سه مقوله‌ی اصلی تعریف‌شده در قانون اساسی که شامل حکمت، عزت و مصلحت است اهتمام ویژه‌ای دارند و مذاکره‌ی مطلوب را از دل این سه مقوله تعریف کرده‌اند. در این مقاله، نویسنده مترصد آن است با بهره‌گیری از روش تحلیل مضمون، تمامی جوانب مذاکره با نظام سلطه را از نگاه آیت‌الله خامنه‌ای مورد رصد قرار دهد تا مشخص شود که اصول و مبانی مذاکره با نظام سلطه چیست و ممنوعیت‌های پیرامون آن در هندسه معرفتی آیت‌الله خامنه‌ای چگونه تحلیل می‌شود؟ متناسب با سؤال اصلی سؤالات فرعی ذیل نیز بررسی خواهد شد: اصول و مبانی مذاکره در هندسه معرفتی آیت‌الله خامنه‌ای چیست؟ ممنوعیت‌های مذاکره با نظام سلطه در نظرگاه آیت‌الله خامنه‌ای کدامند؟ آثار مذاکره با نظام سلطه در تفکر آیت‌الله خامنه‌ای چیست؟

نویسنده مسئول: s.ghorbani@ihcs.ac.ir

How to Cite: xxxxxxxx

۲. پیشینه پژوهش

از نظر سوابق پژوهشی در رابطه با عنوان مذاکره در اندیشه آیت‌الله خامنه‌ای پژوهش‌های منسجم و روشمندی انجام نشده است و صرفاً مواردی محدود مقاله در این زمینه با رویکرد توصیفی کار شده است که از باب سابقه‌ی پژوهش و نشان دادن نوآوری اثر حاضر مورد بررسی قرار می‌گیرد:

وادادی و رسولی (1398) در مقاله‌ای تحت عنوان «تحلیل محتوای دیدگاه مقام معظم رهبری (مدظله‌العالی) پیرامون ارتباط با آمریکا در بازه‌ی زمانی 1368-1395» چپستی و چگونگی مذاکره با آمریکا به‌عنوان نظام سلطه در بازه‌ی زمانی رهبری آیت‌الله خامنه‌ای را با استفاده از روش تحلیل محتوا مورد بررسی قرار داده‌اند. و به این یافته‌ها رسیدند که آمریکا به دنبال مذاکره غیر مشروط با جمهوری اسلامی ایران برای تحمیل خواسته‌هایش است و در زمینه روابط هم به رابطه مشروط (تسلیم شدن جمهوری اسلامی) می‌اندیشد که در شرایط فعلی، نه مذاکره و نه رابطه با آمریکا، ضررش بیشتر از سودش است. اما در پژوهش حاضر تلاش می‌شود مبانی و اصول و ممنوعیت‌های مذاکره و آثار آن بر اساس بیانات رهبری با استفاده از روش تحلیل مضمون بررسی شود.

شمسینی غیاثوند و نصیری (1394) در مقاله‌ای پژوهشی تحت عنوان «رویکرد مقام معظم رهبری به سیاست خارجی جمهوری اسلامی ایران با تأکید بر روش مذاکره و مفهوم نرمش قهرمانانه» مبانی و الزامات نرمش قهرمانانه در برخورد و مذاکره با نظام سلطه را با استفاده از روش توصیفی-تحلیلی مورد توجه قرار داده‌اند. در پژوهش حاضر اما تلاش بر این است که مباحث پیرامون مذاکره شامل مبانی، اصول و ممنوعیت‌ها و آثار مذاکره در هندسه‌ی معرفتی آیت‌الله خامنه‌ای به تحلیل گذاشته شود.

وجه نوآوری پژوهش: با مطالعات انجام‌شده پیرامون پژوهش‌های انجام‌شده در حوزه مذاکره با نظام سلطه در اندیشه آیت‌الله خامنه‌ای این نتیجه حاصل شد که در مقالات محدودی تلاش شده تا زاویه‌ی دید آیت‌الله خامنه‌ای به موضوع مذاکره تبیین شود، اما در پژوهش حاضر، تلاش می‌گردد تا مباحث مختلف پیرامون مذاکره از جمله ویژگی‌های نظام سلطه در روند مذاکره و خطوط قرمز، اصول، مبانی و نتایج مذاکره با دشمن با استفاده از روش تحلیل مضمون از دل بیانات آیت‌الله خامنه‌ای، کشف، استخراج و تحلیل شود.

۳. روش‌شناسی پژوهش

در این مقاله جهت بررسی مذاکره هوشمند و سازنده در هندسه فکری آیت‌الله خامنه‌ای از روش کیفی تحلیل مضمون استفاده شده است. تحلیل مضمون، روشی

نام خانوادگی نویسنده اول و دوم (بیش از دو نویسنده نام خانوادگی نویسنده اول و همکاران | 7

برای شناخت، تحلیل و گزارش الگوهای موجود در داده‌های کیفی است. این روش داده‌ها را سازمان‌دهی و با جزئیات توصیف می‌کند اما می‌تواند از این فراتر رفته و جنبه‌های مختلف موضوع پژوهش را تفسیر نماید. در این قسمت تلاش این است که بر اساس سه رویکرد متن، مضامین پایه و فراگیر مبحث مذاکره و مسائل پیرامون آن در هندسه معرفتی آیت‌الله خامنه‌ای تبیین شود به این صورت که در ابتدا تلاش می‌شود مضامین پایه استخراج شده مضامین فراگیر به دست می‌آید و در انتها نیز شبکه‌ی مضامین متناسب با مضامین پایه و فراگیر ترسیم شود.

۴. یافته‌ها

یافته‌ها در بخش مبانی و اصول مذاکره شامل نگاه واقع‌بینانه به مسائل، نگاه همه‌جانبه، پیشرفت ملت‌ها، به‌کارگیری عقلانیت، توجه به مبانی و اصول قرآنی و... است. در بخش ممنوعیت‌های مذاکره شامل از موضع ضعف و استیصال، دست کشیدن از دستاوردها، عقب‌نشینی در مقابل دشمن، کوتاه آمدن در برابر دشمن، فقدان عزت‌نفس و ضعف و... می‌باشد. در آثار مذاکره با نظام سلطه نیز فلج کردن اقتصاد ایران، عدم حل مشکلات با مذاکره، عدم نیل ملت‌ها به اهداف، عدم توجه به مسائل مسلمین، مذاکره ابزاری برای دشمنی، عدم بهبود وضعیت، کار بیهوده و عبث و امثال آن حاصل شد.

5. بحث و نتیجه‌گیری

تحلیل و بررسی موضوع مذاکره و کشف، استخراج و تحلیل و بررسی جوانب مختلف آن می‌تواند در زمینه‌ی تصمیم‌گیری در تقابل با نظام سلطه یاری‌رسان باشد و خطوط و آثار مذاکره با نظام سلطه را عیان کند. از جمله چالش‌های اساسی پیرامون جمهوری اسلامی ایران، مذاکره با نظام سلطه است. نظامی که به روش‌های سخت‌افزاری و نرم‌افزاری روی آورده تا زمینه‌های نابودی و پس‌رفتگی جمهوری اسلامی را فراهم کند و از الگو شدن نظام اسلامی در نظام بین‌الملل به‌عنوان الگوی بدیل نظام لیبرالیسم جلوگیری کند و در یک معنا، مانع صدور ارزش‌ها و معنویت نهفته در دل جمهوری اسلامی باشد. بر همین اساس، نیاز است قبل از مذاکره با دشمن، مبانی و خطوط مذاکره و ممنوعیت‌های آن از نگاه متفکران جهان اسلام به بررسی گذاشته شود تا نظام اسلامی در تله‌ی نظام سلطه غافلگیر نشود که از مهم‌ترین این متفکران که شخصیتی آشنا به مسائل نظام بین‌الملل است، آیت‌الله خامنه‌ای به‌عنوان رهبر و متفکر نظام اسلامی می‌باشد. نتیجه پژوهش این‌که، بر اساس مبانی فکری آیت‌الله خامنه‌ای، دشمن به دنبال برد در مذاکرات و تحمیل

8 | نام نشریه | سال انتشار نشریه | شماره نشریه | فصل سال

خواسته‌های نامشروع خود است. نظام سلطه در مذاکرات به دنبال امتیازخواهی حداکثری و امتیازدهی حداقلی است.

کلیدواژه‌ها: آیت‌الله خامنه‌ای، مذاکره مطلوب، اصول، ممنوعیت‌ها، دشمن، نظام سلطه.